25 de julio de 2025

1S 2025 Resultados financieros y *Business Update*

Exoneración de responsabilidad

Este documento ha sido preparado por Almirall, S.A., (la “Compañía”) exclusivamente para su uso durante la presentación. Este documento es una traducción al español de la versión en inglés, disponible en nuestra página web, ante cualquier discrepancia, la versión en inglés prevalece. Este documento incluye información resumida y no pretende ser exhaustivo. Este documento no puede ser divulgado, publicado o utilizado por ninguna persona o entidad por ningún motivo sin el consentimiento previo, expreso y por escrito de la Compañía.

La información contenida en este documento sobre el precio al que se compraron o vendieron en el pasado los valores emitidos por la Compañía, o la información sobre el rendimiento de los valores emitidos por la Compañía, no puede utilizarse como guía para el rendimiento futuro de los valores de la Compañía.

Este documento contiene informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre la Compañía, basadas exclusivamente en estimaciones realizadas por la propia Compañía obtenidas a partir de asunciones que la Compañía considera razonables, así como en fuentes que la Compañía considera fiables. Estas informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, la Compañía no otorga garantía alguna sobre su precisión, plenitud o corrección y, en consecuencia, ninguna decisión o actuación debe depender de ellas.

Algunas declaraciones contenidas en este documento, que no son hechos históricos, son declaraciones sobre proyecciones de futuro.

Estas declaraciones sobre proyecciones de futuro se basan en expectativas actuales de la Compañía y en proyecciones acerca de eventos o situaciones futuras que, como tales, están sometidos a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de predecir y están fuera del ámbito de control de la Compañía. Siendo ello así, la Compañía advierte de que los resultados reales pueden diferir significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y afirmaciones sobre proyecciones de futuro. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, la Compañía no asume obligación alguna de revisar o actualizar sus afirmaciones o información sobre proyecciones de futuro, o cualquier otra información o dato incluidos en este documento.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de conformidad con las disposiciones del texto refundido de la ley de Sociedades Anónimas aprobado por la Ley 6/2023, de 17 de marzo de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión. Además, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Agenda

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

- **Destacados 1S 2025**
- **Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri® y Ebglyss®**

Karl Ziegelbauer, CSO

- **Actualización del *pipeline***

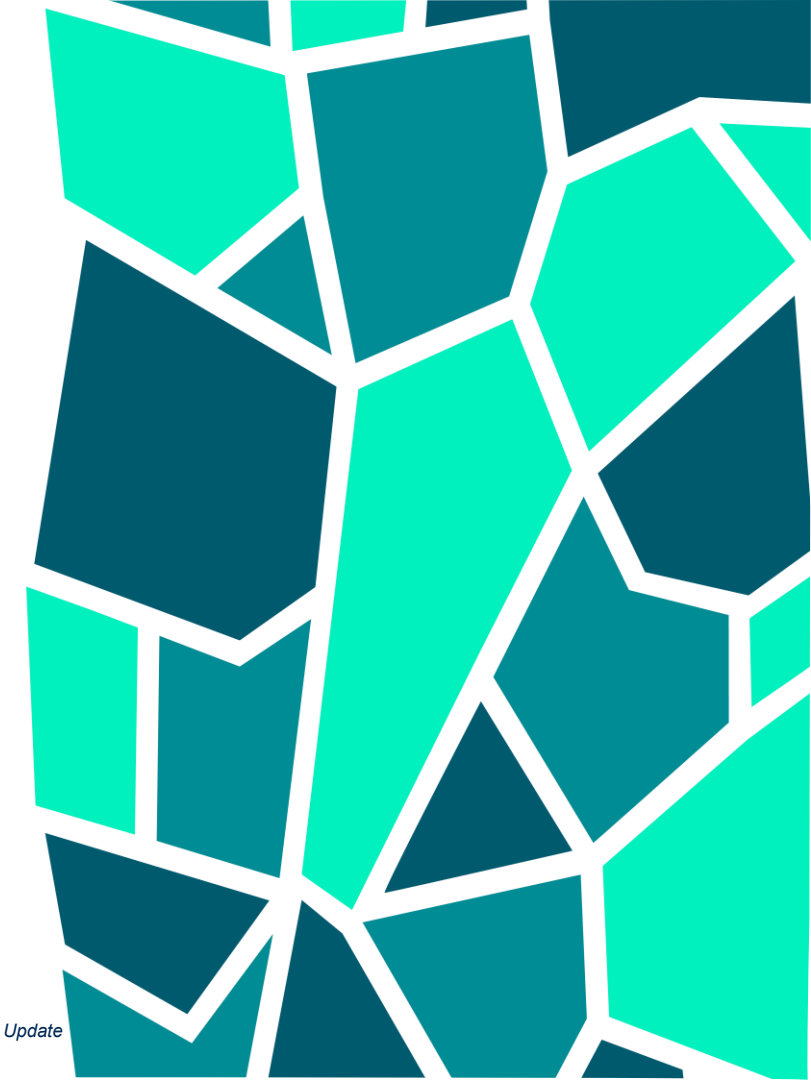
Mike McClellan, CFO

- **Evolución financiera**

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

- **Conclusiones**

Destacados 1S 2025



Destacados 1S 2025

El impulso de los biológicos continúa gracias a una ejecución comercial sólida

Reforzando nuestra trayectoria de crecimiento solido

Ventas Netas
560,5 M€ +12,7% interanual, con un desempeño muy sólido en dermatología en Europa +24,2%

EBITDA
121,8 M€ +16,6% interanual, en línea con lo previsto y gracias a unas ventas robustas

***Guidance* 2025 reafirmado**
Impulsado por el fuerte crecimiento en biológicos y la excelencia operativa

Productos líderes en Europa como pilar estratégico

Ilumetri® (psoriasis)
Desempeño estable en 1S 2025. Ventas Netas de 113,3 M€ +12,7% interanual

Ebglyss® (dermatitis atópica)
Sólido rendimiento en 1S 2025, con un impulso continuo y los nuevos lanzamientos ganando tracción. Ventas Netas de 44,9 M€ >4x interanual

Wynzora® (psoriasis)
Crecimiento acelerándose. Ventas Netas de 17,1 M€ +32,6% interanual

Klisyri® (queratosis actínica)
Desempeño sólido con contribución de mercados clave y del lanzamiento de *large field* en EEUU. Ventas Netas de 13,7 M€ +25,7% interanual

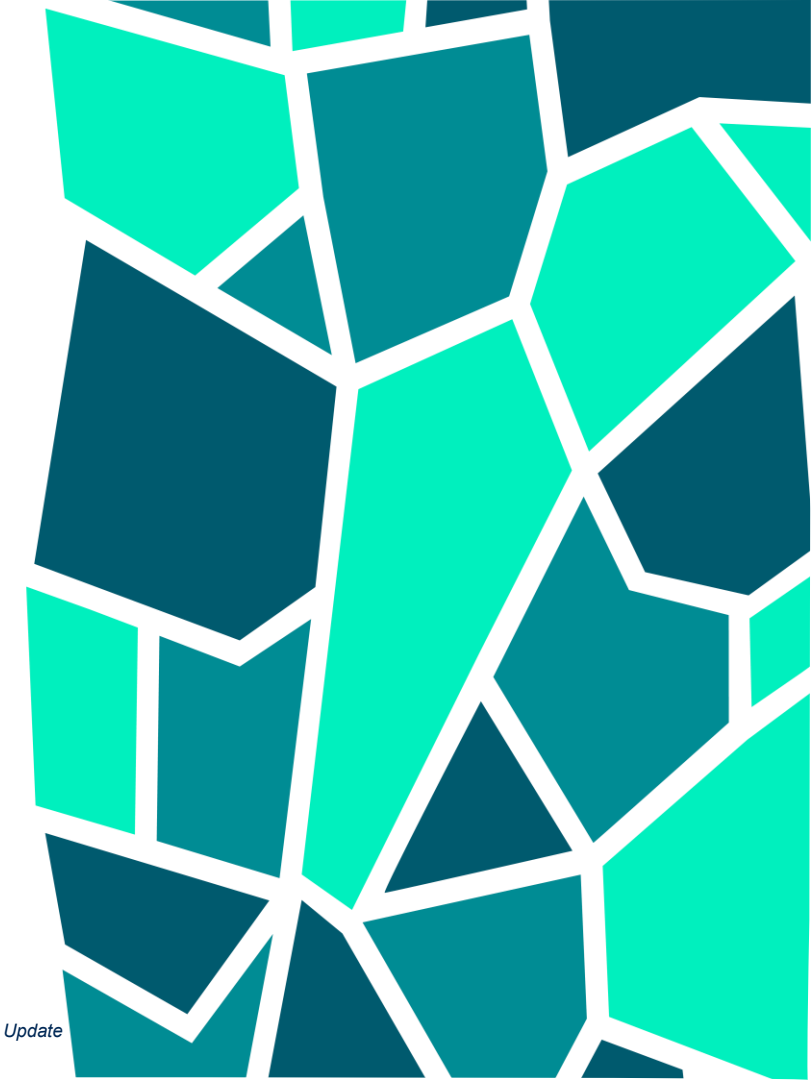
Estado del pipeline innovador

Ampliando la colaboración con Simcere con el desarrollo de nuevos anticuerpos biespecíficos para enfermedades inmunodermatológicas

Klisyri® (*large field*)
Los estudios clínicos de Fase III sobre el *large field* en la UE han alcanzado tanto los criterios de valoración primarios como los secundarios clave

4 estudios *PoC* (dermatología)
En los próximos 12 meses, prevemos iniciar cuatro estudios de fase 2 / prueba de concepto

Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri® y Ebglyss®



Ilumetri® destacados

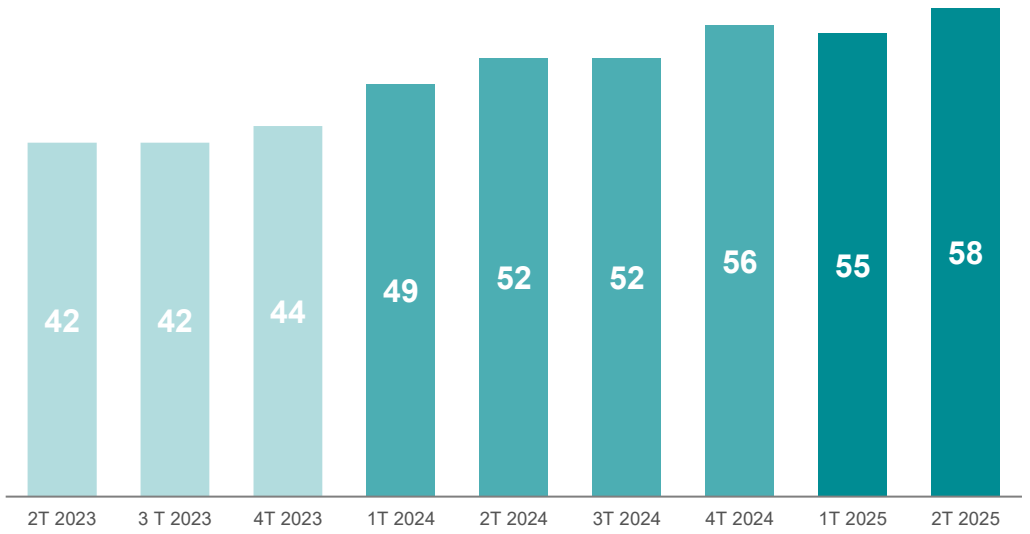
Ocupando una posición estratégica en la clase líder anti-IL-23

Las ventas del 1S 2025 muestran un **buen nivel de crecimiento** interanual de **doble dígito**; **reafirmamos** las **previsiones de venta >300 M€ a medio plazo**

La clase anti-IL-23 sigue liderando el **tratamiento avanzado** de la **psoriasis***

Las ventas trimestrales de Ilumetri® reflejan un **flujo sostenido** de **nuevos pacientes***, impulsado por la dosificación flexible que permite la opción de 200 mg

Ventas Netas en Europa de 58 M€ en 2T 2025
+13% interanual



* Fuente: IQVIA ATU 2025 y Datos LRx

Ebglyss® destacados

Fuerte impulso en el desempeño trimestral - ya es el producto #2 de Almirall

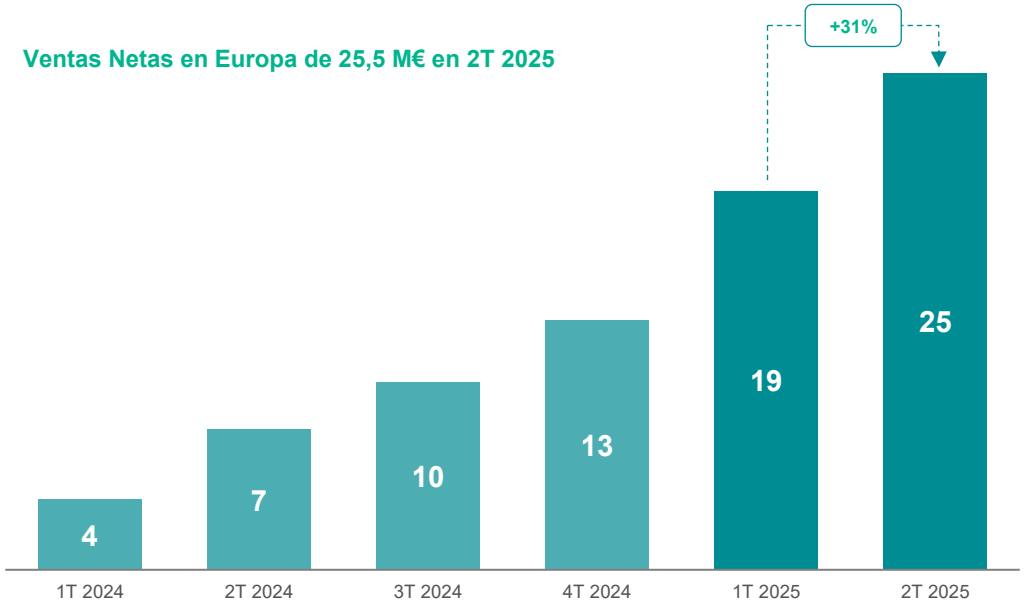
Reforzando nuestra posición en el segmento de DA: 79 M€* en ventas acumuladas desde el lanzamiento en diciembre 2023

Impulso trimestral en **una trayectoria sólida**, los **nuevos mercados** europeos **empiezan** a **crecer** junto a Alemania

Sólida cuota de **mercado** de **doble dígito** en **Alemania****, con excelentes resultados en países recientemente lanzados

Lanzamientos esperados en **2S 2025** PT IE PL

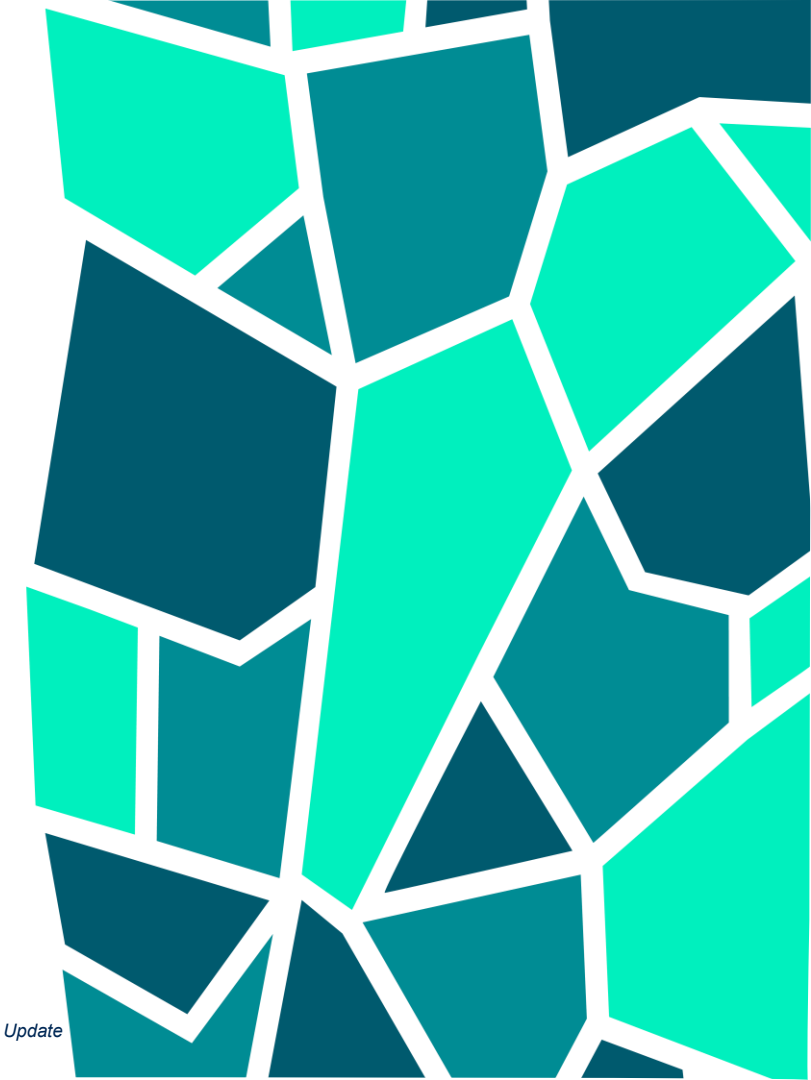
Ventas Netas en Europa de 25,5 M€ en 2T 2025



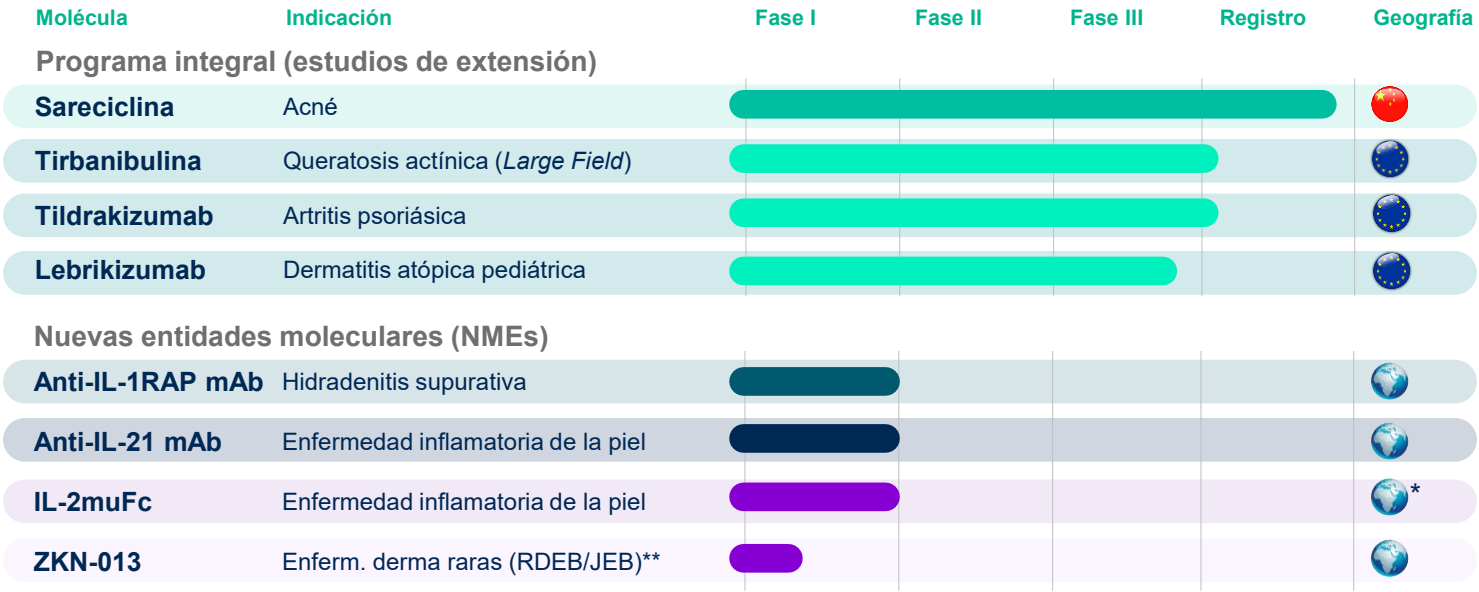
* Las ventas acumuladas cubren el período desde diciembre 2023 hasta junio 2025 y pueden estar sujeta a redondeos

** Fuente: IQVIA ATU 2025 y Datos LRx

Actualización del *pipeline*



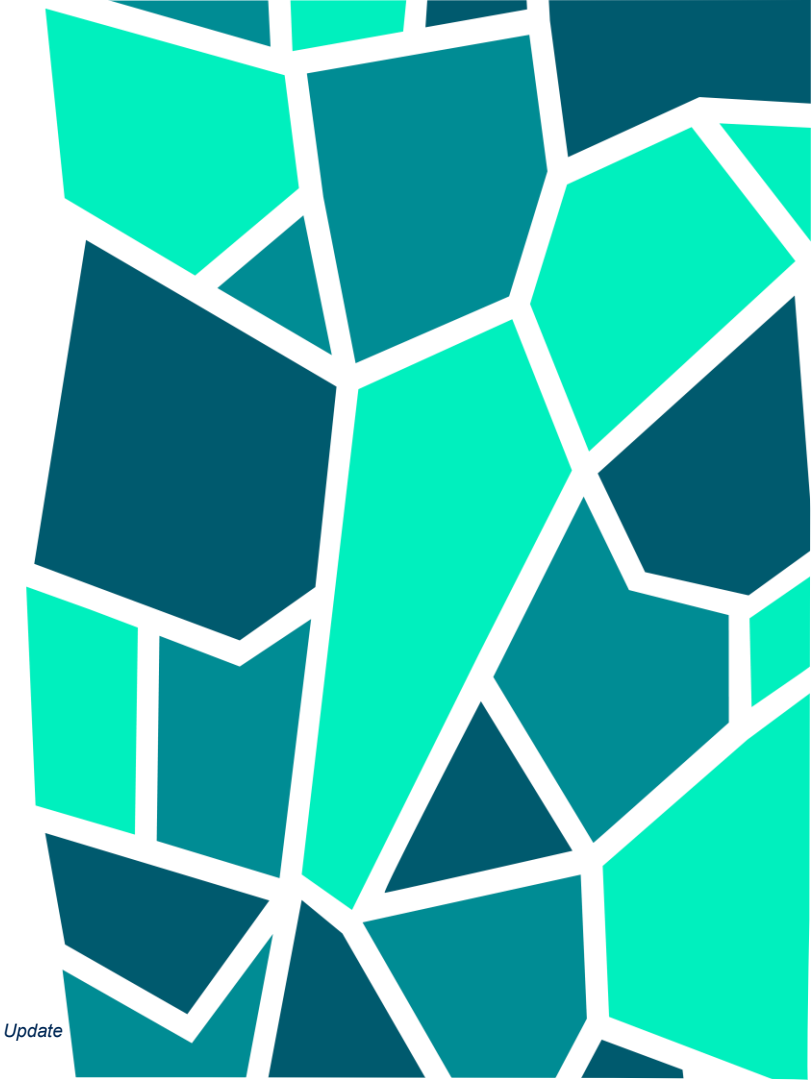
Desarollando un *pipeline* con activos en fases tempranas y avanzadas



* Todo el mundo con la excepción de la región de Gran China

** RDEB / JEB – Epidermólisis Ampollosa Distrófica Recesiva / Epidermólisis Ampollosa Juntural

Evolución financiera



Sólida trayectoria de crecimiento en dermatología europea

Destacados

Ventas Netas de 560,5 M€ +12,7% interanual, impulsadas por el crecimiento acelerado de las ventas de dermatología europea, en línea con el *Guidance* 2025

EBITDA de 121,8 M€, **+16,6% vs 1S 2024**, mejorado por sólidos incrementos en ingresos, principalmente por las ventas adicionales y en parte por las desinversiones en el primer trimestre

Gastos Generales y de Administración de 250,7 M€ +8,2% vs 1S 2024, coherente con la estrategia de inversión para el lanzamiento de Ebglyss®

Margen Bruto de 65,5%, impactado positivamente por las desinversiones en el primer trimestre

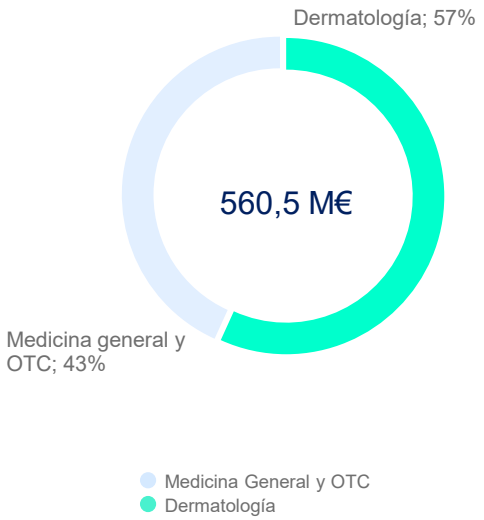
Gasto en I+D de 71,9 M€, 12,8% de las Ventas Netas, en línea con las expectativas, con un gasto trimestral más equilibrado en comparación con 2024

Deuda Neta de 76,6 M€:
Deuda Neta/EBITDA de 0,4x. Apoya la flexibilidad estratégica para potenciales iniciativas de crecimiento inorgánico

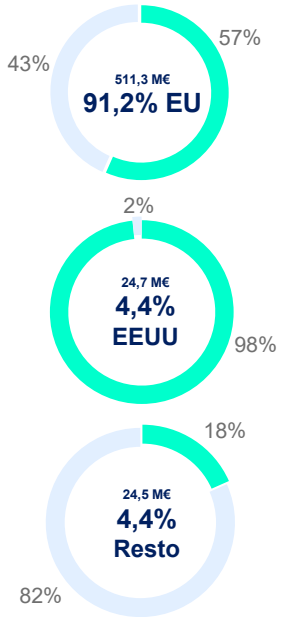
Desglose de Ventas Netas por productos

Millones de €	1S 2025	1S 2024	% var 1S 2024
Europa	**511,3**	**440,4**	**16,1%**
Dermatología	289,5	233,0	24,2%
Medicina general y OTC	221,8	207,4	6,9%
Franquicia Ebastel	36,2	36,9	(1,9%)
Crestor	21,2	21,9	(3,2%)
Almax	19,5	17,7	10,2%
Franquicia Sativex	18,1	19,0	(4,7%)
Franquicia Eklira	10,1	9,3	8,6%
Parapres	10,0	10,2	(2,0%)
Efficib/Tesavel	8,7	9,5	(8,4%)
Otros Europa*	98,0	82,9	18,2%
EE.UU.	**24,7**	**28,8**	**(14,2%)**
Dermatología	**24,3**	**28,3**	**(14,1%)**
Medicina general	**0,4**	**0,5**	**(20,0%)**
Resto del mundo	**24,5**	**28,0**	**(12,5%)**
Dermatología	**4,5**	**7,5**	**(40,0%)**
Medicina general	**20,0**	**20,5**	**(2,4%)**
Ventas Netas	**560,5**	**497,2**	**12,7%**

1S 2025 Desglose de Ventas Netas



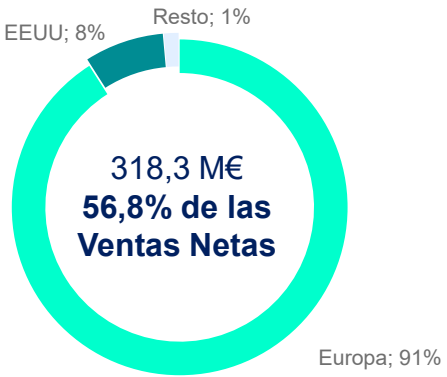
1S 2025 Desglose de Ventas Netas por geografía



* Incluye la desinversión de Algidol® y la licencia de Sekisan® en 1T 2025, con un pago inicial de 12 M€ y un impacto neto anual de aproximadamente 15 M€ vs 2024

Desglose de ventas en dermatología

Millones de €	1S 2025	1S 2024	% var 1S 2024
Europa	**289,5**	**233,0**	**24,2%**
Ilumetri	113,3	100,5	12,7%
Ebglyss	44,9	10,8	n.m.
Franquicia Ciclopoli	26,7	26,4	1,1%
Franquicia Decoderm	18,3	17,5	4,6%
Wynzora	17,1	12,9	32,6%
Solaraze	11,6	10,7	8,4%
Klisyri	10,2	8,2	24,4%
Skilarence	10,0	10,3	(2,9%)
Otros Europa	37,4	35,7	4,8%
EE.UU.	**24,3**	**28,3**	**(14,1%)**
Seysara	9,6	11,3	(15,0%)
Klisyri	3,5	2,7	29,6%
Otros EE.UU.	11,2	14,3	(21,7%)
Resto del mundo	**4,5**	**7,5**	**(40,0%)**
Total Almirall Derma	**318,3**	**268,8**	**18,4%**



Cuenta de Resultados

Millones de €	1S 2025	1S 2024	% var 1S 2024
Ingresos Totales	**563,4**	**500,1**	**12,7%**
Ventas Netas	560,5	497,2	12,7%
Otros Ingresos	2,9	2,9	-
Coste de ventas	(193,3)	(173,5)	11,4%
Margen Bruto	**367,2**	**323,7**	**13,4%**
% sobre ventas	*65,5%*	*65,1%*	
I+D	**(71,9)**	**(56,8)**	**26,6%**
% sobre ventas	*(12,8%)*	*(11,4%)*	
Gastos Generales y de Administración	**(250,7)**	**(231,6)**	**8,2%**
% sobre ventas	*(44,7%)*	*(46,6%)*	
Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización	**(185,0)**	**(172,8)**	**7,1%**
% sobre ventas	*(33,0%)*	*(34,8%)*	
Depreciación y Amortización	**(65,7)**	**(58,8)**	**11,7%**
Otros Gastos Operativos	**(2,1)**	**(2,3)**	**(8,7%)**
EBIT	**45,4**	**35,9**	**26,5%**
% sobre ventas	*8,1%*	*7,2%*	
Depreciación y Amortización	**76,4**	**68,6**	**11,4%**
% sobre ventas	*13,6%*	*13,8%*	
EBITDA	**121,8**	**104,5**	**16,6%**
% sobre ventas	*21,7%*	*21,0%*	
Ganancias por ventas de activos	-	(1,5)	(100,0%)
Otros costes	(0,5)	-	n.m.
Costes de restructuración	(2,0)	-	n.m.
Deterioros	-	(1,7)	(100,0%)
Ingreso / gasto financiero	2,2	(1,8)	n.m.
Diferencias de cambio	(1,1)	(0,6)	83,3%
Beneficio antes de impuestos	**44,0**	**30,3**	**45,2%**
Impuestos sobre sociedades	(17,5)	(14,9)	17,4%
Resultado Neto	**26,5**	**15,4**	**72,1%**
Resultado Neto Normalizado	**28,4**	**17,8**	**59,6%**

Ventas Netas del 1S 2025 impulsadas por el sólido crecimiento de la dermatología en Europa, liderado por Ilumetri® y Ebglyss®, y respaldadas además por la desinversión de Algidol y *outlicensing* de Sekisan

Gasto en I+D aumentado en 1S 2025 principalmente por los ensayos clínicos en fases iniciales, con un gasto distribuido más equitativamente por trimestres vs 2024

Gastos Generales y de Administración aumentaron en 1S 2025, tal y como estaba previsto, debido a las inversiones continuas en los lanzamientos recientes y próximos de Ebglyss®, así como en esfuerzos promocionales

EBITDA del 1S 2025 impulsado por la dinámica positiva de ventas en Europa, aunque parcialmente compensado por el aumento en los gastos de I+D y gastos operativos, ya previsto

El resultado financiero neto mejoró, principalmente gracias a las ganancias derivadas de la valoración del *Equity Swap*, reflejando el reciente aumento en el precio de la acción

Balance

Millones de €	Jun 2025	Dic 2024	Var M€
Fondo de comercio e intangibles	1.234,7	1.296,5	(61,8)
Inmovilizado material	155,2	153,8	1,4
Activos financieros	19,4	16,4	3,0
Otros activos no corrientes	184,5	188,9	(4,4)
Total Activos No Corrientes	**1.593,8**	**1.655,6**	**(61,8)**
Existencias	179,7	171,8	7,9
Deudores comerciales	168,8	151,4	17,4
Otros activos corrientes	42,6	40,8	1,8
Caja y equivalentes al efectivo	323,0	377,1	(54,1)
Total Activos Corrientes	**714,1**	**741,1**	**(27,0)**
Total Activos	**2.307,9**	**2.396,7**	**(88,8)**
Patrimonio neto	1.463,1	1.488,4	(25,3)
Deuda financiera	341,3	347,4	(6,1)
Pasivos no corrientes	217,7	221,9	(4,2)
Pasivos corrientes	285,8	339,0	(53,2)
Total Pasivo y Patrimonio Neto	**2.307,9**	**2.396,7**	**(88,8)**
Posición Neta de Deuda			
Deuda financiera	341,3	347,4	(6,1)
Planes de pensiones	58,3	58,6	(0,3)
Caja y equivalentes	(323,0)	(377,1)	54,1
Deuda Neta / (Caja)	**76,6**	**28,9**	**47,7**

El fondo de comercio e intangibles disminuyó principalmente debido a las amortizaciones, a pesar del incremento por el *milestone* del anticuerpo monoclonal Anti-IL1-RAP y la capitalización de I+D relacionada con Ebglyss®

La deuda financiera refleja los bonos emitidos en septiembre de 2021, con vencimiento en 3T 2026. El descenso se debe principalmente al reembolso del préstamo del BEI

Liquidez y apalancamiento solidos con 0,4x Deuda Neta/EBITDA*

* EBITDA últimos 12 meses

Estado de Flujos de Efectivo

Millones de €	1S 2025	1S 2024
Beneficio antes de impuestos	44,1	30,3
Depreciaciones y amortizaciones	76,4	68,6
Variaciones de capital circulante	(37,3)	(20,0)
Otros ajustes	(7,1)	5,9
Flujo de caja por impuestos sobre beneficios	(18,5)	(18,5)
Flujo de caja de actividades (I)	**57,6**	**66,3**
Cobros de intereses	3,8	3,0
Capex recurrente	(30,5)	(32,2)
Inversiones	(56,4)	(87,6)
Desinversiones	5,2	8,6
Depósitos a corto plazo	-	(50,0)
Flujo de caja de actividades de inversión (II)	**(77,9)**	**(158,2)**
Pago de intereses	(5,1)	(5,0)
Pago de dividendos	(26,2)	(3,3)
Incremento / (disminución) deuda y otros	(9,8)	(8,6)
Otros flujos de efectivo	7,3	0,3
Flujo de caja de actividades de financiación	**(33,8)**	**(16,6)**
Flujo de caja generado durante el período	**(54,1)**	**(108,5)**
Flujo de caja libre (III) = (I) + (II)	**(20,3)**	**(91,9)**

El beneficio antes de impuestos aumentó significativamente en comparación con 1S 2024

La variación del capital circulante aumentó debido al incremento de cuentas por cobrar y a un mayor nivel de existencias de biologicos

Otros ajustes incluyen el impacto del resultado financiero neto

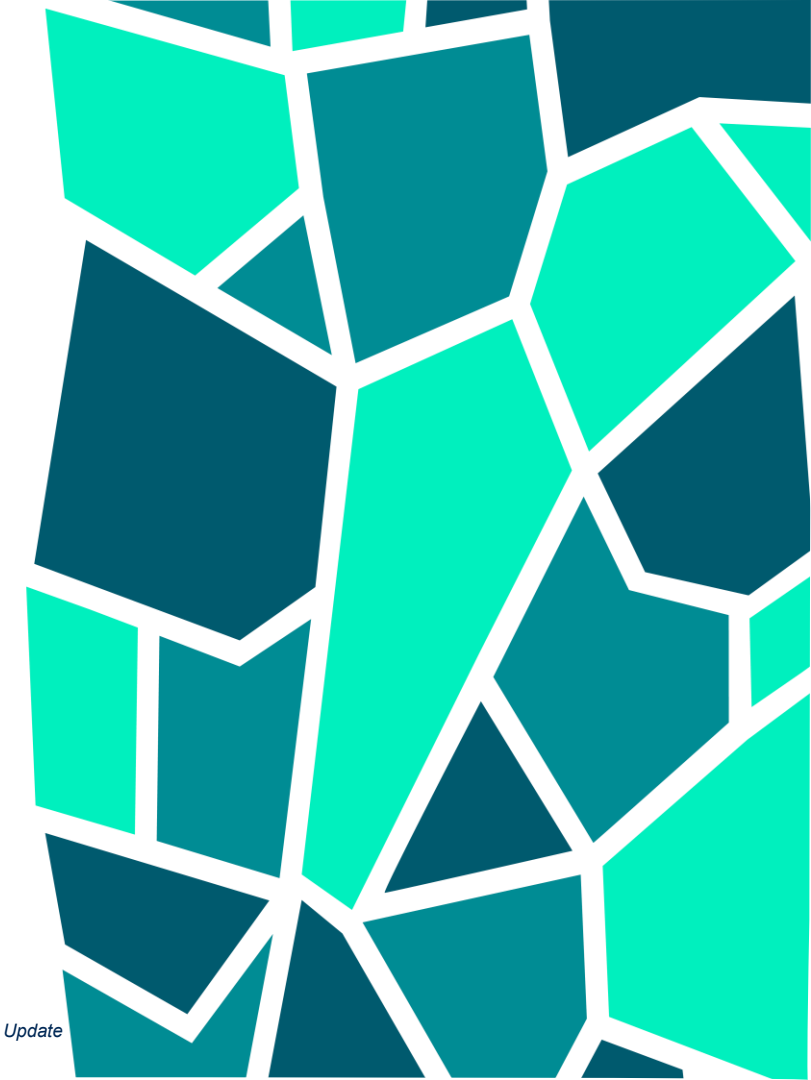
Las inversiones reflejan el pago del hito de ventas de Ilumetri® en 2T 2025, el reciente hito alcanzado con el anticuerpo monoclonal Anti-IL1-RAP, el *milestone* de ventas de Wynzora, así como varios *milestones* de I+D en fases iniciales acumulados en 2024 y liquidados durante 1S 2025

Las desinversiones incluyen ingresos por *royalties* procedentes del acuerdo con Covis

Transición del nuevo CFO: Jon U. Garay Alonso

Último cargo	• **CFO** y **vicepresidente ejecutivo** en **Camurus AB** • Una empresa **farmacéutica** y biotecnológica **sueca**, **cotizada** en **bolsa**, con un **enfoque** en **I+D** y **comercialización** de **medicamentos especializados** para **enfermedades graves y crónicas** • **Las áreas** terapéuticas clave incluyen el **sistema nervioso central**, **enfermedades raras**, **oncología**, **trastornos endocrinos** y **cuidados de soporte**
Trayectoria profesional	• **>25 años** de **experiencia** en **negocios** y **finanzas** con **amplia experiencia** en **cargos directivos** de creciente responsabilidad en la **industria farmacéutica** y otros sectores como **dispositivos médicos** y **telecomunicaciones** • **Cargos directivos** previos en **Baxter**, **Gambro**, **Convatec** y **Bristol Myers Squibb** • **Licenciado** en **Administración y Dirección de Empresas** por la **Universidad Comercial de Deusto** y **Executive MBA** + **Programa** de **Dirección General** por **IESE Business School**
Plan de transición del CFO	• **Se une a Almirall en julio,** permitiendo **una transición suave** antes de la **salida de Mike McClellan en septiembre** • **Enfoque** en la **continuidad** del **negocio** y en la **sólida trayectoria** de **crecimiento** de Almirall como **empresa líder** en **dermatología médica** en **Europa** • **Reportará** directamente al **Presidente y CEO** de Almirall, **Carlos Gallardo**

Conclusiones



Crecimiento sólido en biológicos y avances prometedores en el pipeline

Buena posición para aprovechar la gran oportunidad de mercado en dermatología

Mejoramos una plataforma que ha demostrado resultados generando valor a largo plazo

Impulsamos un crecimiento acelerado gracias a la ejecución consistente de nuestra estrategia

Apéndices

Lebrikizumab

Programa clínico colaborativo en curso para incrementar el valor del producto y el acceso a pacientes

	Indicación	Nombre	Ensayo	Objetivo
almirall	Dermatitis Atópica	ADlong	NCT05916365	Seguridad a largo plazo hasta 5 años
		ADhope-1	NCT05990725	Eficacia y seguridad de 24 semanas
		ADhope-2	NCT06526182	
		ADTrust	NCT06815380	Estudio observacional para evaluar el impacto en el bienestar y las manifestaciones cutáneas
Lilly	Dermatitis Atópica	ADorable-1	NCT05559359	Eficacia y seguridad de 16 semanas en pediatría
		ADorable-2	NCT05735483	Seguridad a largo plazo de 52 semanas en pediatría
		ADjoin	NCT04392154	Eficacia y seguridad a largo plazo de 100 semanas
		ADTouch	NCT06921759	Eficacia y seguridad en pacientes con dermatitis atópica en manos y pies
	PAR	PREPARED-1	NCT06339008	Eficacia y seguridad en adultos con rinitis alérgica perenne
	CRSwNP	CONTRAST-NP	NCT06338995	Eficacia y seguridad en adultos con rinosinusitis crónica con pólipos nasales tratados con corticosteroides intranasales

Cuenta de Resultados CER

Millones de €	1S 2025 CER	1S 2025	var	1S 2024	% var CER	% var 1S 2024
Ingresos Totales	**563,0**	**563,4**	**0,4**	**500,1**	**12,6%**	**12,7%**
Ventas Netas	560,1	560,5	0,4	497,2	12,7%	12,7%
Otros Ingresos	2,9	2,9	-	2,9	0,0%	0,0%
Coste de ventas	(193,6)	(193,3)	0,3	(173,5)	11,6%	11,4%
Margen Bruto	**366,5**	**367,2**	**0,7**	**323,7**	**13,2%**	**13,4%**
% sobre ventas	*65,4%*	*65,5%*		*65,1%*		
I+D	**(71,7)**	**(71,9)**	**(0,2)**	**(56,8)**	**26,2%**	**26,6%**
% sobre ventas	*(12,8%)*	*(12,8%)*		*(11,4%)*		
Gastos Generales y de Administración	**(250,7)**	**(250,7)**	**-**	**(231,6)**	**8,2%**	**8,2%**
% sobre ventas	*(44,8%)*	*(44,7%)*		*(46,6%)*		
Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización	**(185,0)**	**(185,0)**	**-**	**(172,8)**	**7,1%**	**7,1%**
% sobre ventas	*(33,0%)*	*(33,0%)*		*(34,8%)*		
Depreciación y Amortización	**(65,7)**	**(65,7)**	**-**	**(58,8)**	**11,7%**	**11,7%**
Otros Gastos Operativos	**(2,1)**	**(2,1)**	**-**	**(2,3)**	**(8,7%)**	**(8,7%)**
EBIT	**44,9**	**45,4**	**0,5**	**35,9**	**25,1%**	**26,5%**
% sobre ventas	*8,0%*	*8,1%*		*7,2%*		
Depreciación y Amortización	**76,4**	**76,4**	**-**	**68,6**	**11,4%**	**11,4%**
% sobre ventas	*13,6%*	*13,6%*		*13,8%*		
EBITDA	**121,3**	**121,8**	**0,5**	**104,5**	**16,1%**	**16,6%**
% sobre ventas	*21,7%*	*21,7%*		*21,0%*		
Ganancias por ventas de activos	-	-	-	(1,5)	(100,0%)	(100,0%)
Otros costes	(0,3)	(0,5)	(0,2)	-	n.m	n.m
Costes de restructuración	(2,0)	(2,0)	-	-	n.m	n.m
Deterioros	-	-	-	(1,7)	(100,0%)	(100,0%)
Ingreso / (gasto) financiero	2,2	2,2	-	(1,8)	n.m	n.m
Diferencias de cambio	(1,1)	(1,1)	-	(0,6)	83,3%	83,3%
Beneficio antes de impuestos	**43,7**	**44,0**	**0,3**	**30,3**	**44,2%**	**45,2%**
Impuestos sobre sociedades	(17,5)	(17,5)	-	(14,9)	17,4%	17,4%
Resultado Neto	**26,2**	**26,5**	**0,3**	**15,4**	**70,1%**	**72,1%**
Resultado Neto Normalizado	**27,9**	**28,4**	**0,5**	**17,8**	**56,9%**	**59,6%**

EURO	CER	Jun 2025
CZK	25,01	25,00
DKK	7,46	7,46
PLN	4,32	4,23
USD	1,08	1,08
CHF	0,96	0,94
GBP	0,85	0,84
NOK	11,49	11,66
SEK	11,39	11,10

Ventas Netas de productos más vendidos

Millones de €	1S 2025	1S 2024	% var 1S 2024
Ilumetri	113,3	100,5	12,7%
Ebglyss	44,9	10,8	n.m.
Franquicia Ebastel	43,1	43,9	(1,8%)
Franquicia Ciclopoli	27,8	28,3	(1,8%)
Almax	22,6	21,9	3,2%
Crestor	21,2	21,9	(3,2%)
Franquicia Decoderm	18,5	17,9	3,4%
Franquicia Sativex	18,1	19,0	(4,7%)
Wynzora	17,1	12,9	32,6%
Klisyri	13,7	10,9	25,7%
Otros productos	220,2	209,2	5,3%
Ventas Netas	**560,5**	**497,2**	**12,7%**

Reconciliaciones de los Estados Financieros

Margen bruto y EBITDA

Millones de €	1S 2025	1S 2024
Ventas Netas[1]	**560,5**	**497,2**
Aprovisionamientos[1]	(130,0)	(119,3)
Otros costes de fabricación[2]		
Gastos de personal	(21,1)	(19,3)
Amortización y depreciación	(6,3)	(5,6)
Otros gastos de explotación	(12,5)	(12,5)
Royalties[2]	(25,7)	(18,5)
Otros[2]	2,3	1,7
Margen Bruto	**367,2**	**323,7**
% de Ingresos	***65,5%***	***65,1%***
Beneficio de explotación	**43,0**	**32,7**
Otros importes directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Amortización y depreciación	76,4	68,6
Resultado por ventas de activos	-	3,2
Resultado por deterioro de inmovilizado material, activos intangibles y fondo de comercio	-	-
Otros importes no directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Gastos de personal	2,0	-
Otros beneficios/(pérdidas) de gestión corriente	0,4	-
EBITDA	**121,8**	**104,5**

[1] Según Terminología de las Cuentas Anuales. [2] Datos incluidos en el epígrafe correspondiente a la cuenta de pérdidas y ganancias

Reconciliaciones de los Estados Financieros auditados

EBIT e Ingresos financieros netos/(gastos)

Millones de €	1S 2025	1S 2024
EBITDA	121,8	104,5
Amortización y depreciación	(76,4)	(68,6)
EBIT	**45,4**	**35,9**
Ingresos financieros	4,1	3,7
Gastos financieros	(7,9)	(7,9)
Derivados financieros	6,0	2,4
Ingresos / (gastos) financieros netos	**2,2**	**(1,8)**

Para más información, por favor contacte con:

Pablo Divasson del Fraile
Senior Director of Investor Relations
Tel. +34 610 546 296
pablo.divasson@almirall.com

O visite nuestra web:

www.almirall.com

almirall