

23 de febrero de 2026

FY 2025

Resultados financieros y *Business Update*

Exoneración de responsabilidad

Este documento ha sido preparado por Almirall, S.A., (la “Compañía”) exclusivamente para su uso durante la presentación. Este documento es una traducción al español de la versión en inglés, disponible en nuestra página web, ante cualquier discrepancia, la versión en inglés prevalece. Este documento incluye información resumida y no pretende ser exhaustivo. Este documento no puede ser divulgado, publicado o utilizado por ninguna persona o entidad por ningún motivo sin el consentimiento previo, expreso y por escrito de la Compañía.

La información contenida en este documento sobre el precio al que se compraron o vendieron en el pasado los valores emitidos por la Compañía, o la información sobre el rendimiento de los valores emitidos por la Compañía, no puede utilizarse como guía para el rendimiento futuro de los valores de la Compañía.

Este documento contiene informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre la Compañía, basadas exclusivamente en estimaciones realizadas por la propia Compañía obtenidas a partir de asunciones que la Compañía considera razonables, así como en fuentes que la Compañía considera fiables. Estas informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, la Compañía no otorga garantía alguna sobre su precisión, plenitud o corrección y, en consecuencia, ninguna decisión o actuación debe depender de ellas.

Algunas declaraciones contenidas en este documento, que no son hechos históricos, son declaraciones sobre proyecciones de futuro.

Estas declaraciones sobre proyecciones de futuro se basan en expectativas actuales de la Compañía y en proyecciones acerca de eventos o situaciones futuras que, como tales, están sometidos a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de predecir y están fuera del ámbito de control de la Compañía. Siendo ello así, la Compañía advierte de que los resultados reales pueden diferir significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y afirmaciones sobre proyecciones de futuro. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, la Compañía no asume obligación alguna de revisar o actualizar sus afirmaciones o información sobre proyecciones de futuro, o cualquier otra información o dato incluidos en este documento.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de conformidad con las disposiciones del texto refundido de la ley de Sociedades Anónimas aprobado por la Ley 6/2023, de 17 de marzo de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión. Además, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Agenda

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

Destacados y *Guidance* FY 2025

Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri® y Ebglyss®

Karl Ziegelbauer, CSO

Actualización del *pipeline*

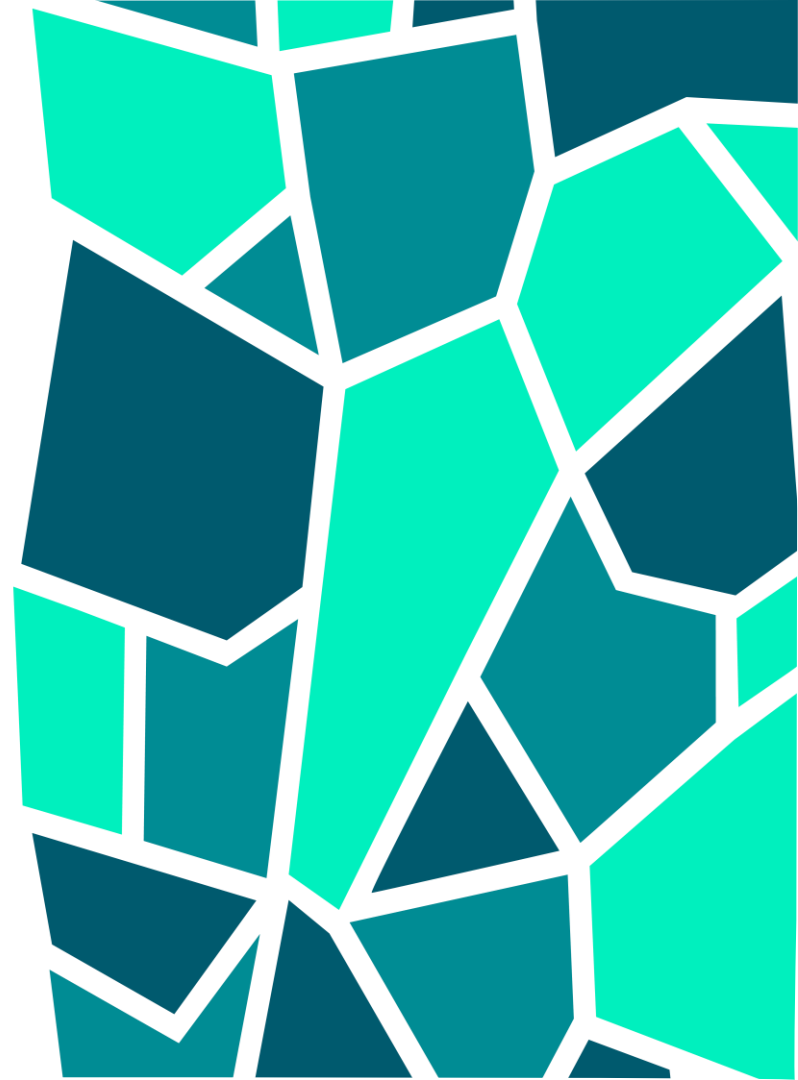
Jon Garay, CFO

Evolución financiera

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

Conclusiones

Destacados y *Guidance* FY 2025



FY 2025 resultados y *Guidance* 2026

Cumplimos el *Guidance* 2025, preparados para seguir impulsando el crecimiento en los próximos años

Guidance 2025 cumplido:

Avanzamos conforme a lo previsto hacia los objetivos de medio plazo

Guidance 2026:

Crecimiento saludable en Ventas Netas y EBITDA



Guidance a medio plazo

Crecimiento sostenido de ventas netas y expansión progresiva del margen EBITDA

Ventas Netas

CAGR
de doble dígito
2023–2030

Margen EBITDA

~ 25% para 2028

FY 2025 destacados

Resultados sólidos en 2025 que refuerzan el avance hacia los objetivos de medio plazo

Cerramos 2025 con un desempeño sólido

El **Guidance 2025** cumplido

El crecimiento viene respaldado por el crecimiento de los biológicos, la excelencia comercial y la fortaleza operativa

Ventas Netas

1.108,1 M€ +12,4% interanual, impulsadas por una mayor aceleración de Dermatología en Europa, +25,6%

EBITDA

232,9 M€ +20,9% interanual, sólido y en línea con las expectativas

Los principales productos en Europa continúan impulsando el crecimiento

Ilumetri® (psoriasis)

Rendimiento estable. Ventas Netas de 234,4 M€ +12,3% interanual

Ebglyss® (dermatitis atópica)

Fuerte crecimiento al escalar las ventas tras los lanzamientos en los principales mercados europeos. Ventas Netas de 110,8 M€ +3x interanual

Wynzora® (psoriasis)

Crecimiento sólido, con liderazgo en cuota en mercados clave. Ventas Netas 33,8 M€ +30,5% interanual

Klisyri® (queratosis actínica)

Desempeño robusto en Europa. Ventas Netas de 32,8 M€ +33,9% interanual

El **pipeline** innovador avanza a buen ritmo

3 estudios PoC/Fase II en marcha

Anti-IL-1RAP mAb en hidradenitis supurativa; IL-2-muFc en alopecia areata; IL-2muFc en dermatitis atópica (por nuestro partner Simcere)

3 PoCs previstos en próximos 12 meses

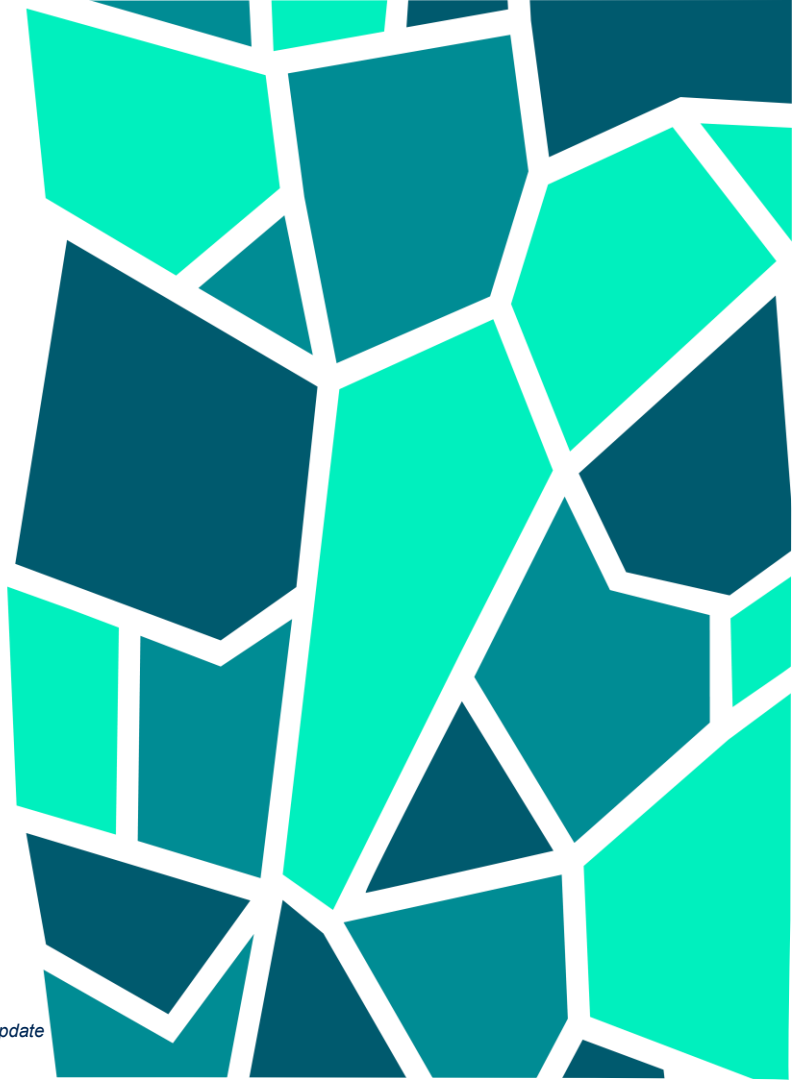
Anti-IL-21 mAb en Hidradenitis Supurativa; IL-2muFc y Anti-IL-1RAP mAb, ambos en otras enfermedades inflamatorias de la piel

Inicio de la Fase I del anti-IL-13 /OX40L BsAb en los próximos meses



Biológicos, motores de crecimiento

Illumetri® y Ebglyss®

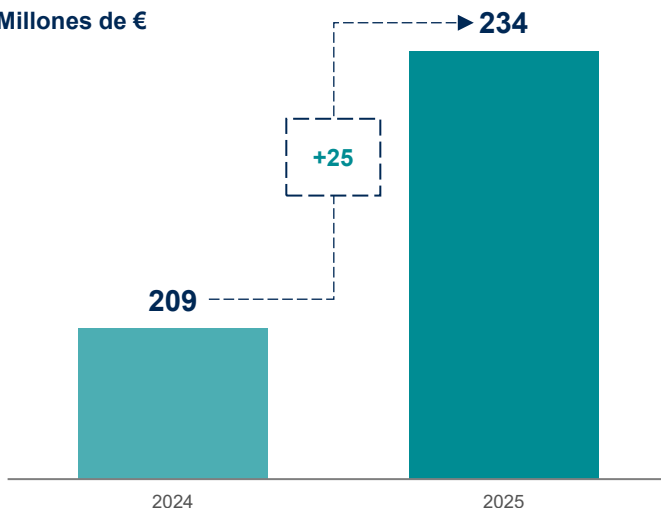


Ilumetri® destacados

Mantiene una posición favorable en los tratamientos avanzados de psoriasis, respaldado por datos en práctica clínica real

Ventas Netas en Europa FY 2025 de 234 M€ +12% interanual

Millones de €



Crecimiento estable de doble dígito en FY 2025; en camino para alcanzar las previsiones de ventas pico >300 M€

Anti-IL-23 sigue siendo líder en los tratamientos avanzados de psoriasis*, Ilumetri está bien posicionado dentro de esta clase, con el apoyo de flexibilidad adicional que ofrece la dosis de 200 mg

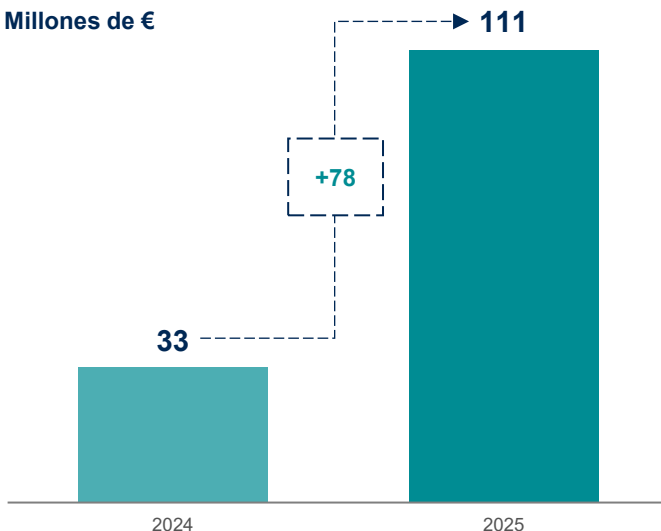
Los datos del estudio POSITIVE de 2 años en EADV 2025 apoyan el valor del producto y su impacto en los pacientes

Ebglyss® destacados

Fuerte crecimiento y acogida tras los lanzamientos en todos los mercados europeos clave

Ventas Netas en Europa FY 2025 de 111 M€ >3x interanual

Millones de €



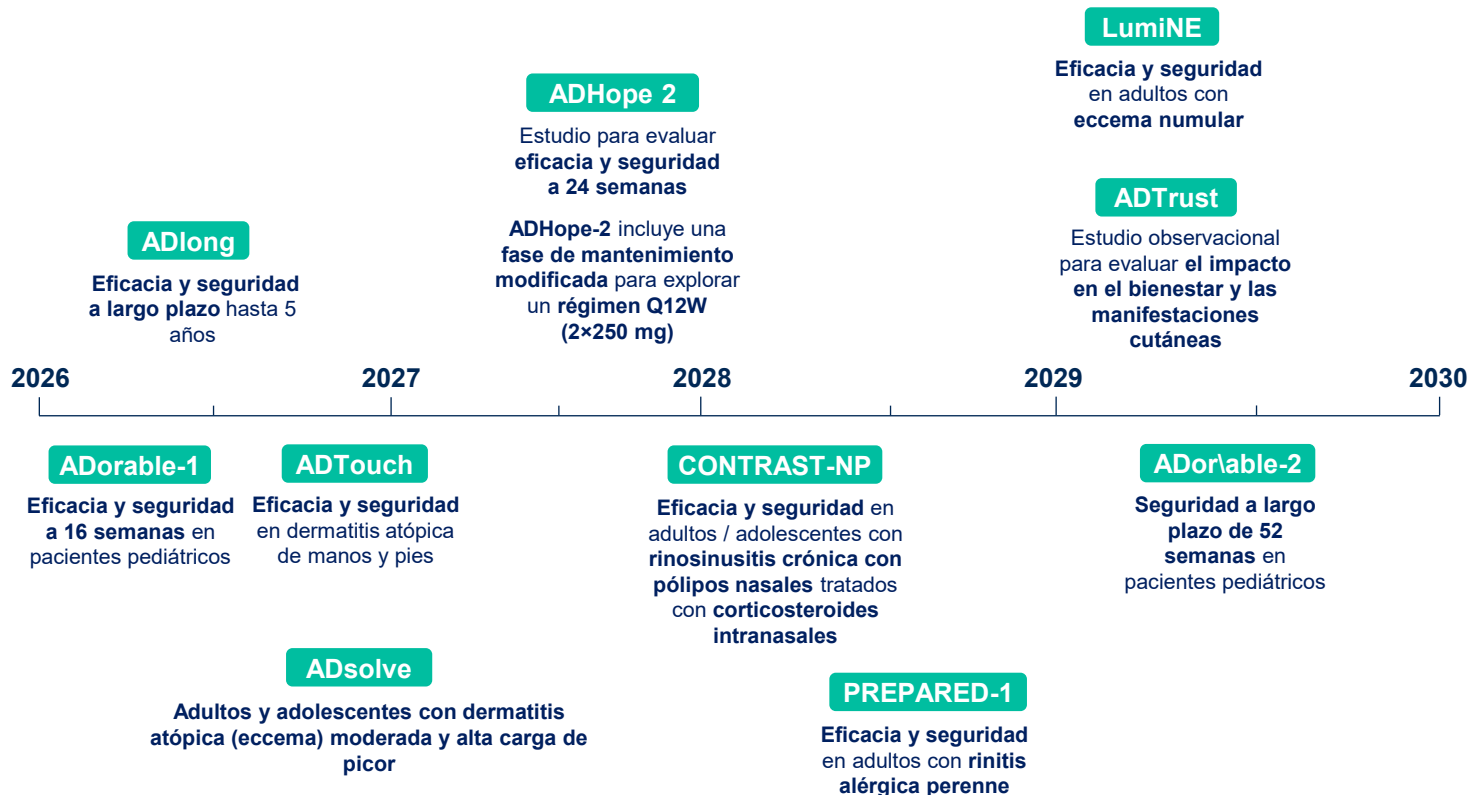
111 M€ de Ventas Netas en FY 2025, más de 3x interanual tras un lanzamiento exitoso en todos los mercados clave de Europa

El resultado refleja una buena ejecución comercial y operativa, consolidando nuestra presencia en dermatitis atópica, un mercado de gran tamaño y en crecimiento

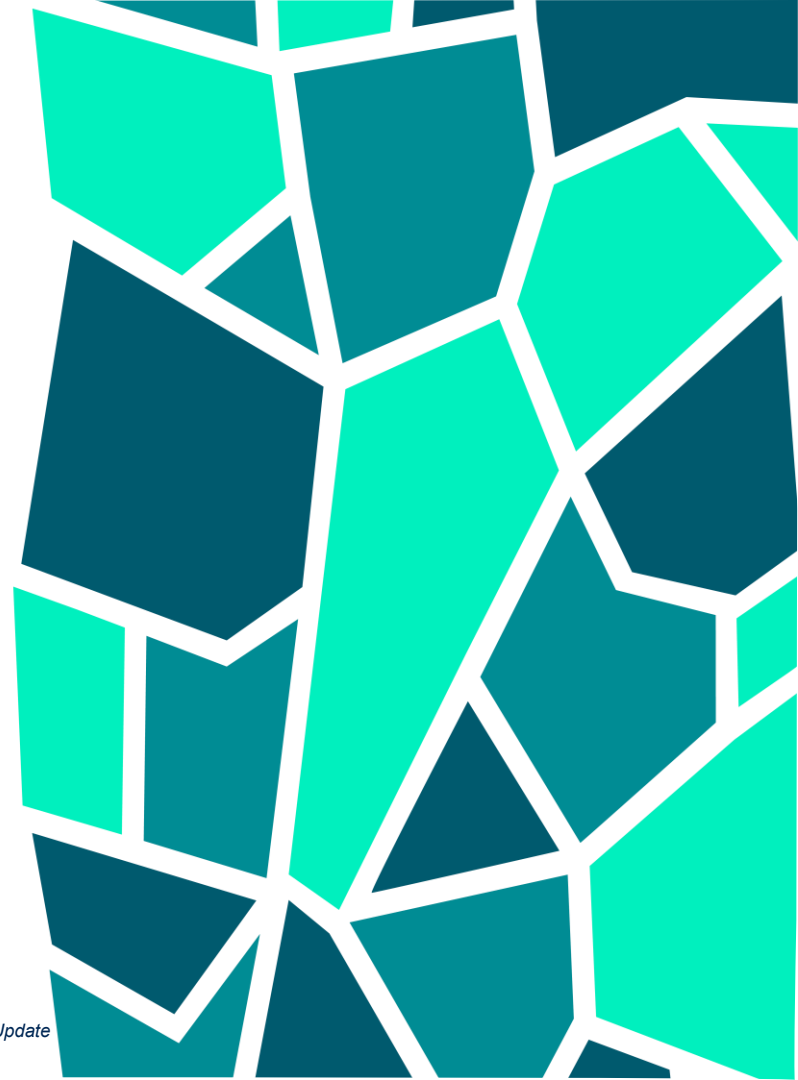
Sólidos datos de práctica clínica real presentados en el EADV 2025, la **gestión del ciclo de vida** y las **colaboraciones clínicas** seguirán impulsando el **acceso y el valor del producto**

Ebglyss® gestión del ciclo de vida

Fechas estimadas de finalización para los estudios seleccionados



Actualización del *pipeline*



Gestión del ciclo de vida de productos en el mercado

Seguimos impulsando un mejor acceso y valor para los pacientes

Gestión del ciclo de vida (estudios de extensión)

Molécula	Marca	Indicación	Fase I	Fase II	Fase III	Registro	Geografía
Sareciclina	Seysara®	Acné					 ✓
Tirbanibulina	Klisyri®	Queratosis actínica (<i>large field</i>)					
Tildrakizumab	Ilumetri®	Artritis psoriásica					
Lebrikizumab	Ebglyss®	Dermatitis atópica pediátrica					
Lebrikizumab	Ebglyss®	Nummular eczema					

Ebglyss® gestión activa del ciclo de vida: eccema numular

Eccema numular

Necesidad médica no cubierta

- **Enfermedad inflamatoria, crónica e idiopática** de la piel
- **Placas eczematosas en forma de disco**, pruriginosas, normalmente en las extremidades
- Curso **recurrente y difícil de controlar**, con picor intenso y un impacto significativo en la calidad de vida
- Muchos pacientes no logran un control adecuado solo con **tratamientos tópicos**
- **Actualmente no existen terapias sistémicas dirigidas aprobadas**

Mecanismo de la enfermedad

- **Alteración de la función de barrera epidérmica**, inflamación y colonización microbiana de la piel
- **La inflamación tipo 2** es un eje clave en la fisiopatología
- En las lesiones se observa una elevación significativa de **citocinas Th2**, incluida **IL-13**



Lebrikizumab

Mecanismo de acción

- Anticuerpo monoclonal IgG4 contra **IL-13** con alta afinidad
- Bloquea su señalización a través del receptor **IL-4Rα/IL-13Rα1**, inhibiendo las vías inflamatorias

Ambición

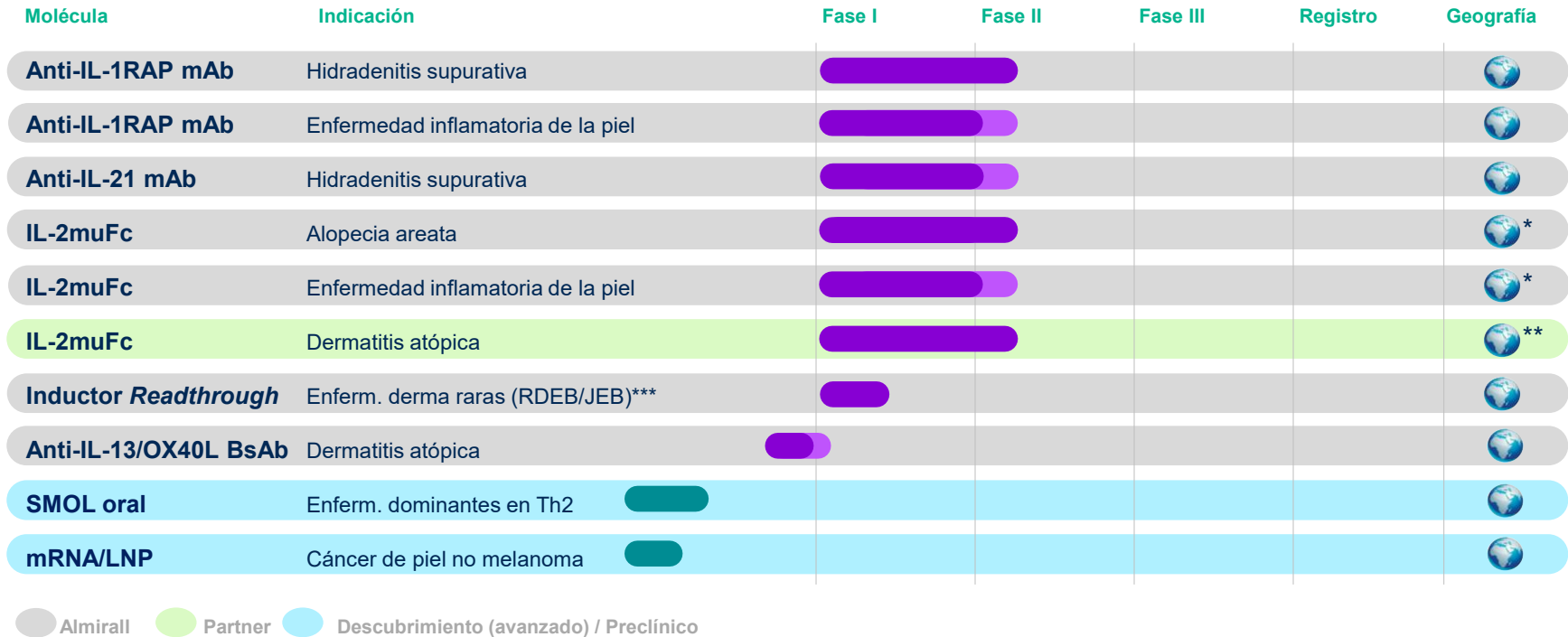
- Dirigirse específicamente a IL-13 permite actuar sobre un **mecanismo fisiopatológico central** del eccema numular
- Lebrikizumab tiene el potencial de una **reducción significativa del picor y aclaramiento de la piel** en una enfermedad sin terapias sistémicas dirigidas disponibles

Situación actual



El nuevo **estudio en Fase III** (LumiNE) prevé iniciar el reclutamiento en 2T 2026

Pipeline con potencial disruptivo, respaldado por 6 estudios PoC que marcarán el crecimiento futuro



* Todo el mundo con la excepción de la región de Gran China ** Estudio de dermatitis atópica realizado por SIMCERE *** RDEB / JEB: Epidermólisis Ampollosa Distrófica Recesiva / Epidermólisis Ampollosa Juntural. SMOL: Molécula pequeña, mRNA: ARN mensajero, LNP: Nanopartículas lipídicas

Anti-IL-1RAP mAb y Anti-IL-21 mAb: dos aproximaciones a la hidradenitis supurativa

Hidradenitis supurativa

Necesidad médica no cubierta

- Enfermedad inflamatoria crónica y **compleja**
- Caracterizada por nódulos dolorosos, abscesos y trayectos fistulosos, con un **impacto muy relevante en la calidad de vida**
- La heterogeneidad de la enfermedad sugiere que para un control duradero es necesario actuar sobre **múltiples vías inflamatorias distintas**



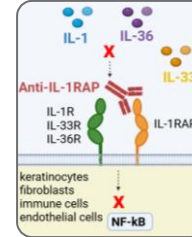
Mecanismo de la enfermedad

- La fisiopatología está impulsada tanto por la **desregulación de la inmunidad innata** como de la **adaptativa**
- Entre los factores clave destacan:
 - Inflamación mediada por neutrófilos y hiperproliferación epitelial.
 - Activación inmunitaria crónica mediada por células T y B
- Abordar estos **mecanismos, distintos pero interconectados**, fundamenta la estrategia del portfolio

Anti-IL-1RAP mAb

Mecanismo de acción

- Bloquea **IL-1RAP**, un **correceptor** común para IL-1, IL-33 e IL-36
- Esto permite una inhibición simultánea de **tres vías inflamatorias**
- Es una supresión más profunda de la **inflamación neutrofílica** y de la **hiperproliferación epitelial**

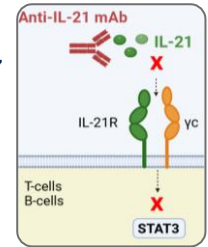


Ambición

- Mejor **control de la inflamación neutrofílica** y de la **patología tisular**, abordando aspectos que los tratamientos actuales no controlan adecuadamente

Anti-IL-21 mAb

- El bloqueo de IL-21 atenúa tanto:
 - La activación de **células T** y la diferenciación **Th17**
 - Como el cambio de clase en **células B** y la producción de **IgG/IgA**
- Eso ofrece una **modulación dual** de las respuestas inmunes adaptativas



Situación actual



POC/Fase II en curso

Fase I completada;
próximo al inicio de la Fase II

Proteína de fusión mutante IL-2: un novedoso mecanismo de acción con la ambición de tratar la alopecia areata

Alopecia areata

Necesidad médica no cubierta

- Enfermedad con importante impacto **físico, emocional y social**
- Es la tercera dermatosis más frecuente en pediatría
- **<30% de los pacientes** logra una respuesta adecuada con los tratamientos actuales
- Alta necesidad de **nuevas terapias** con mayor eficacia y seguridad

Mecanismo de la enfermedad

- Una reducción de células T reguladoras (Tregs) que normalmente protegen los folículos de linfocitos autorreactivos
- La supervivencia y expansión de las Tregs dependen de la señalización de IL-2 a través del receptor IL-2R
- El IL-2R puede ser **dimérico** (IL-2R $\beta\gamma$) o **trimérico** (IL-2R $\beta\gamma$ + IL-2R α); el dimérico promueve la actividad de los **linfocitos T efectores** y el trimérico favorece la **supervivencia de las Tregs**



Alopecia areata extensa en parches



Placa activa de alopecia areata

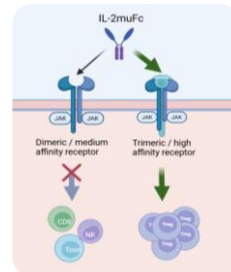


Alopecia universal

IL-2muFc

Mecanismo de acción

- Biológico con novedoso mecanismo de acción
- Análogo de IL-2 diseñado con una **vida media más prolongada** que la IL-2 nativa
- Diseñado para activar selectivamente las **Tregs vs los linfocitos T-efectores**, por su **menor afinidad** por el receptor dimérico vs trimérico



Sources: Nat Rev Dis Prim (2017) 3:1701

Ambición

- La **expansión** de las **Tregs** tiene el **potencial** de **restablecer la homeostasis del sistema inmunitario** e **inducir tolerancia inmunitaria**

Situación actual



POC/Fase IIb en curso

Evolución financiera

Impulso continuo de ingresos y expansión del margen

FY 2025 Resultados

Destacados

Ventas Netas de 1.108,1 M€ +12,4% interanual, impulsadas por la aceleración del negocio de Dermatología en Europa

Margen Bruto alcanzó el **64,4%**, reflejando la presión de los *royalties* de Ilumetri®

EBITDA de 232,9 M€ +20,9% vs FY 2024, impulsado por el sólido crecimiento de los ingresos y los beneficios del apalancamiento operativo

Gasto en I+D de 138,1 M€, 12,5% de las Ventas Netas, en línea con las expectativas

Gastos Generales y de Administración de 501,1 M€ +7,9% vs FY 2024, con un crecimiento interanual mayor en el 4T 2025, como estaba previsto

Deuda Neta/EBITDA de 0x, el balance sólido y el nuevo bono de 250 M€ aportan mayor flexibilidad para oportunidades de crecimiento inorgánico

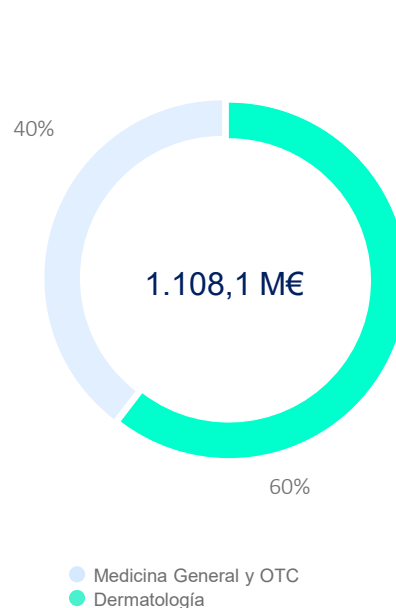
Desglose de Ventas Netas por productos

FY 2025 Resultados

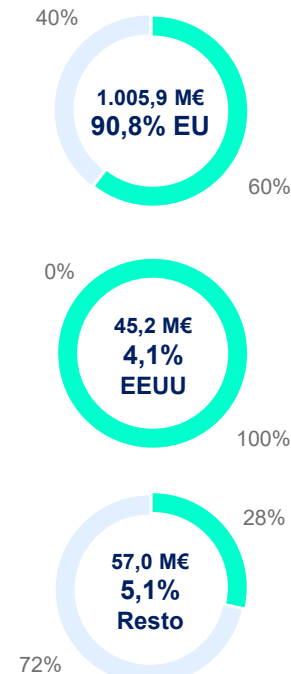
Millones de €	FY 2025	FY 2024	% var FY 2024
Europa	1.005,9	875,2	14,9%
Dermatología	608,0	484,1	25,6%
Medicina general y OTC	397,9	391,1	1,7%
Franquicia Ebastel	52,1	53,5	(2,6%)
Crestor	41,4	43,4	(4,6%)
Sativex	36,0	36,9	(2,4%)
Almax	35,7	34,9	2,3%
Parapres	19,8	20,3	(2,5%)
Franquicia Eklira	19,6	15,0	30,7%
Franquicia Almogran	17,3	17,1	1,2%
Otros Europa*	176,0	170,0	3,5%
EE.UU.	45,2	55,4	(18,4%)
Dermatología	45,2	55,4	(18,4%)
Resto del mundo	57,0	55,1	3,4%
Dermatología	16,2	8,6	88,4%
Medicina general	40,8	46,5	(12,3%)
Ventas Netas	1.108,1	985,7	12,4%

* Incluye la desinversión de Algido® y la licencia de Sekisan® en 1T 2025, con un pago inicial de 12 M€ y un impacto neto anual de aproximadamente 15 M€ vs 2024

FY 2025 Desglose de Ventas Netas



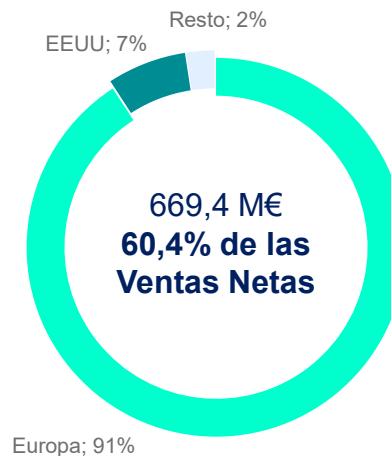
FY 2025 Desglose de Ventas Netas por geografía



Desglose de ventas en dermatología

FY 2025 Resultados

Millones de €	FY 2025	FY 2024	% var FY 2024
Europa	608,0	484,1	25,6%
Ilumetri	234,4	208,8	12,3%
Ebglyss	110,8	33,2	n.m.
Franquicia Ciclopoli	48,2	48,3	(0,2%)
Franquicia Decoderm	39,5	37,2	6,2%
Wynzora	33,8	25,9	30,5%
Solaraze	23,4	23,9	(2,1%)
Skilarence	22,6	19,7	14,7%
Klisyri	23,5	18,1	29,8%
Otros Europa	71,8	69,0	4,1%
EE.UU.	45,2	55,4	(18,4%)
Seysara	18,6	22,6	(17,7%)
Klisyri	7,3	6,4	14,1%
Otros EE.UU.	19,3	26,4	(26,9%)
Resto del mundo	16,2	8,6	88,4%
Total Almirall Derma	669,4	548,1	22,1%



Cuenta de Resultados

FY 2025 Resultados

Millones de €	FY 2025	FY 2024	% var FY 2024
Ingresos Totales	1.114,5	990,6	12,5%
Ventas Netas	1.108,1	985,7	12,4%
Otros Ingresos	6,4	4,9	30,6%
Coste de ventas	(394,8)	(348,3)	13,4%
Margen Bruto	713,3	637,4	11,9%
% sobre ventas	64,4%	64,7%	
I+D	(138,1)	(124,2)	11,2%
% sobre ventas	(12,5%)	(12,6%)	
Gastos Generales y de Administración	(501,1)	(464,6)	7,9%
% sobre ventas	(45,2%)	(47,1%)	
Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización	(371,3)	(345,3)	7,5%
% sobre ventas	(33,5%)	(35,0%)	
Depreciación y Amortización	(129,8)	(119,3)	8,8%
Otros Gastos Operativos	1,2	-	n.m.
EBIT	81,7	53,5	52,7%
% sobre ventas	7,4%	5,4%	
Depreciación y Amortización	151,2	139,1	8,7%
% sobre ventas	13,6%	14,1%	
EBITDA	232,9	192,6	20,9%
% sobre ventas	21,0%	19,5%	
Ganancias por ventas de activos	(0,2)	(1,8)	(88,9%)
Otros costes	(1,2)	(1,3)	(7,7%)
Costes de restructuración	(7,2)	(2,6)	176,9%
Deterioros	-	(11,7)	(100,0%)
Ingreso / gasto financiero	1,5	(8,5)	(117,6%)
Diferencias de cambio	(0,1)	(1,1)	(90,9%)
Beneficio antes de impuestos	74,5	26,5	181,1%
Impuestos sobre sociedades	(28,3)	(16,4)	72,6%
Resultado Neto	46,2	10,1	n.m.
Resultado Neto Normalizado	52,6	25,6	105,5%

Ventas Netas impulsadas por el sólido desempeño de dermatología en Europa, liderado por Ilumetri® y Ebglyss®

Mayor gasto en I+D, principalmente debido a los ensayos clínicos en fases iniciales y intermedias

Gastos Generales y de Administración incluyendo las inversiones recurrentes en el lanzamiento de Ebglyss®, pero con un crecimiento inferior al de las Ventas Netas.

Mayor EBITDA por el crecimiento de los ingresos y un mejor apalancamiento operativo

El resultado financiero neto mejoró, fundamentalmente por las ganancias asociadas a la valoración del *Equity Swap* tras el reciente aumento del precio de la acción

Normalización del tipo impositivo efectivo a medida que mejora la rentabilidad en Europa

Balance

FY 2025 Resultados

Millones de €	Dic 2025	Dic 2024	Var M€
Fondo de comercio e intangibles	1.251,1	1.296,5	(45,4)
Inmovilizado material	168,9	153,8	15,1
Activos financieros	22,7	16,4	6,3
Otros activos no corrientes	180,5	188,9	(8,4)
Total Activos No Corrientes	1.623,2	1.655,6	(32,4)
Existencias	178,1	171,8	6,3
Deudores comerciales	158,5	151,4	7,1
Otros activos corrientes	39,5	40,8	(1,3)
Caja y equivalentes al efectivo	337,8	377,1	(39,3)
Total Activos Corrientes	713,9	741,1	(27,2)
Total Activos	2.337,1	2.396,7	(59,6)
Patrimonio neto	1.487,1	1.488,4	(1,3)
Deuda financiera	283,7	347,4	(63,7)
Pasivos no corrientes	229,4	221,9	7,5
Pasivos corrientes	336,9	339,0	(2,1)
Total Pasivo y Patrimonio Neto	2.337,1	2.396,7	(59,6)
Posición Neta de Deuda			
Deuda financiera	283,7	347,4	(63,7)
Planes de pensiones	52,1	58,6	(6,5)
Caja y equivalentes	(337,8)	(377,1)	39,3
Deuda Neta / (Caja)	(2,0)	28,9	(30,9)

El fondo de comercio e intangibles

disminuyeron, principalmente por la amortización superando las altas de *milestones*

La deuda financiera refleja la emisión de los nuevos bonos sénior no garantizados (dic. 2025), por importe 50 M€ inferior al del bono precedente

Fuerte liquidez y bajo apalancamiento, Deuda Neta/EBITDA de 0x*

* EBITDA últimos 12 meses

Estado de Flujos de Efectivo

FY 2025 Resultados

Millones de €	FY 2025	FY 2024
Beneficio antes de impuestos	74,4	26,5
Depreciaciones y amortizaciones	151,2	139,1
Deterioros	-	10,0
Variaciones de capital circulante	(29,1)	0,1
Otros ajustes	13,6	9,3
Flujo de caja por impuestos sobre beneficios	(35,6)	(24,2)
Flujo de caja de actividades (I)	174,5	160,8
Cobros de intereses	6,2	6,8
Capex recurrente	(70,2)	(63,0)
Inversiones	(68,4)	(98,7)
Desinversiones	5,7	14,9
Flujo de caja de actividades de inversión (II)	(126,7)	(140,0)
Pago de intereses	(11,5)	(10,5)
Pago de dividendos	(26,2)	(3,3)
Incremento / (disminución) deuda y otros	(73,3)	(18,0)
Otros flujos de efectivo	23,9	0,2
Flujo de caja de actividades de financiación	(87,1)	(31,6)
Flujo de caja generado durante el período	(39,3)	(10,8)
Flujo de caja libre (III) = (I) + (II)	47,8	20,8

El beneficio antes de impuestos aumentó c. 48 M€, +180% interanual

La variación del capital circulante incrementó por mayores cuentas por cobrar y el inventario de biológicos siguiendo el lanzamiento de Eblyss®

El Capex recurrente incluye estudios posteriores a Fase III para productos comercializados, así como capex industrial y de IT

Las inversiones reflejan principalmente los *milestones* de ventas de Ilumetri®, Ebglyss® y Wyzora®, el *milestone* de Anti-IL1-RAP mAb tras completar la Fase I, y los *milestones* de I+D de fase inicial de 2024 pagados en 1S 2025

Las desinversiones incluyen los ingresos por *royalties* del acuerdo con Covis, disminuyendo frente al año anterior, tal como estaba previsto

Guidance 2026: principales variables

Full Year Guidance

Expectativas

Crecimiento de las Ventas Netas

Entre **9% y 12%** vs. 2025 (€1.108,1 MM)

EBITDA

Entre **270 M€ y 290 M€**

Factores Clave y Consideraciones

Ingresos Totales

Teniendo en cuenta la **distribución trimestral**

Gastos Generales y de Administración

Tasa de **crecimiento** por **debajo** de las **ventas**

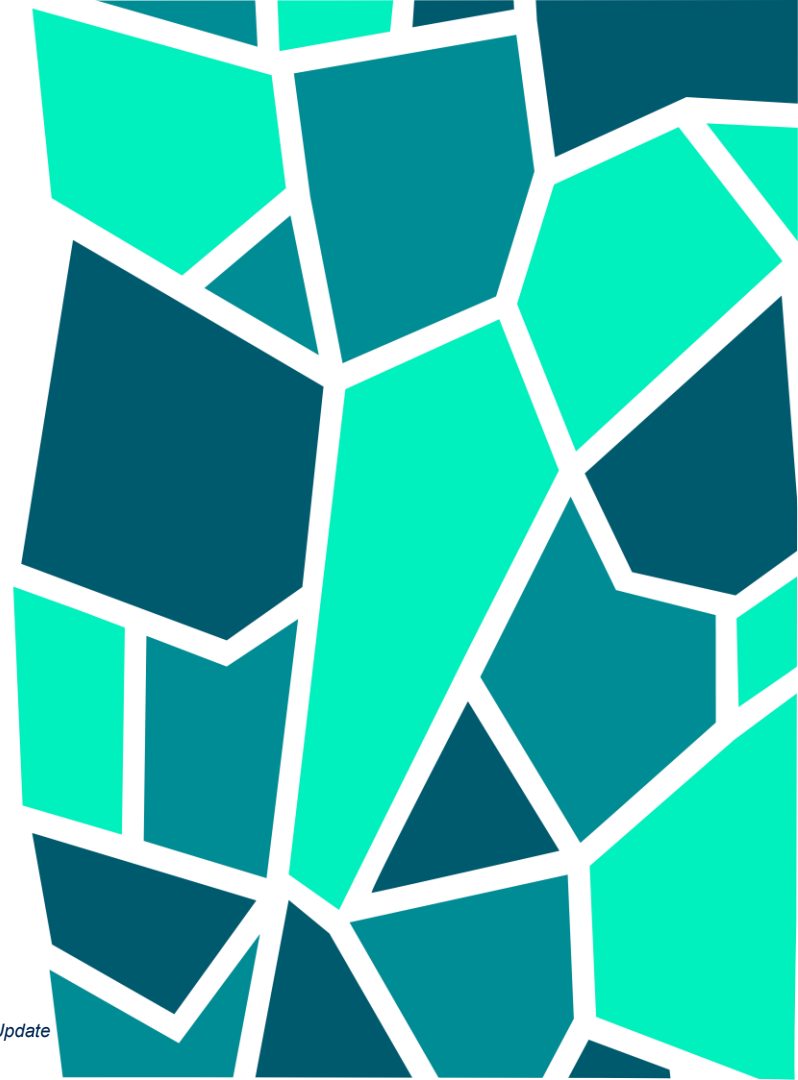
I+D

Alrededor de **12,5%** sobre las Ventas Netas

Tipo impositivo

Debería seguir **bajando hacia** el punto medio de los **20%**s****

Conclusiones



Fuerte impulso en biológicos con 6 programas de PoC/Fase II avanzando en 2026





Apéndices

Red de innovación y licencias de Almirall

Nuestras principales alianzas globales de descubrimiento, investigación y licencias en activos de fases tempranas y avanzadas



Colaboración con derechos licenciados (Europa)

Lebrikizumab para eccema numular
Eczema y dermatitis atópica pediátrica



Colaboración de descubrimiento con derechos licenciados (Global ex China)
Anticuerpos multispecíficos



Derechos licenciados (Global)
Readthrough inducer para dermatología rara (epidermólisis ampollosa distrófica recesiva / epidermólisis ampollosa juntural)



Colaboración de descubrimiento con derechos de licencia (Global)
Descubrimiento de anticuerpos mediante tecnología basada en IA



Colaboración con derechos licenciados (Europa)

Tildrakizumab para artritis psoriásica

...ichnos...

Derechos licenciados (Global)
Anti-IL-1RAP para hidradenitis supurativa y una enfermedad inflamatoria de la piel



Colaboración de descubrimiento
Pequeñas moléculas orales en indicaciones dermatológicas



Descubrimiento de anticuerpos
Mediante tecnología propietaria de ratones transgénicos



Colaboración con derechos licenciados (Global ex-China)

IL-2muFc para alopecia areata, una enfermedad inflamatoria y dermatitis atópica. Simcere lo está desarrollando en dermatitis atópica



Derechos licenciados (Global)
Anti-IL-21 mAb para hidradenitis supurativa



Colaboración de descubrimiento con derechos de licencia (Global)
mRNA/LNP para cáncer de piel no melanoma



Licencia no exclusiva (Global)
Uso de tecnología para anticuerpos biespecíficos

Cuenta de Resultados CER

FY 2025 Resultados

EURO	CER	2025
CZK	25,12	24,69
DKK	7,46	7,46
PLN	4,31	4,24
USD	1,08	1,12
CHF	0,95	0,94
GBP	0,85	0,86
NOK	11,63	11,72
SEK	11,43	11,07

Millones de €	FY 2025 CER	FY 2025	var	FY 2024	% var CER	% var FY 2024
Ingresos Totales	1.114,5	1.116,2	(1,7)	990,6	12,7%	12,5%
Ventas Netas	1.108,1	1.109,8	(1,7)	985,7	12,6%	12,4%
Otros Ingresos	6,4	6,4	-	4,9	30,6%	30,6%
Coste de ventas	(394,8)	(395,8)	1,0	(348,3)	13,6%	13,4%
Margen Bruto	713,3	714,0	(0,7)	637,4	12,0%	11,9%
% sobre ventas	64,4%	64,3%		64,7%		
I+D	(138,1)	(138,6)	0,5	(124,2)	11,6%	11,2%
% sobre ventas	(12,5%)	(12,5%)		(12,6%)		
Gastos Generales y de Administración	(501,1)	(503,5)	2,4	(464,6)	8,4%	7,9%
% sobre ventas	(45,2%)	(45,4%)		(47,1%)		
Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización	(371,3)	(372,7)	1,4	(345,3)	7,9%	7,5%
% sobre ventas	(33,5%)	(33,6%)		(35,0%)		
Depreciación y Amortización	(129,8)	(130,8)	1,0	(119,3)	9,6%	8,8%
Otros Gastos Operativos	1,2	1,2	-	-	n.m.	n.m.
EBIT	81,7	79,5	2,2	53,5	48,6%	52,7%
% sobre ventas	7,4%	7,2%		5,4%		
Depreciación y Amortización	151,2	152,2	(1,0)	139,1	9,4%	8,7%
% sobre ventas	13,6%	13,7%		14,1%		
EBITDA	232,9	231,7	1,2	192,6	20,3%	20,9%
% sobre ventas	21,0%	20,9%		19,5%		
Ganancias por ventas de activos	(0,2)	(0,2)	-	(1,8)	(88,9%)	(88,9%)
Otros costes	(1,2)	(1,2)	-	(1,3)	(7,7%)	(7,7%)
Costes de restructuración	(7,2)	(7,2)	-	(2,6)	(176,9%)	(176,9%)
Deterioros	-	-	-	(11,7)	(100,0%)	(100,0%)
Ingreso / (gasto) financiero	1,5	1,5	-	(8,5)	(117,6%)	(117,6%)
Diferencias de cambio	(0,1)	(0,1)	-	(1,1)	(90,9%)	(90,9%)
Beneficio antes de impuestos	74,5	72,3	2,2	26,5	172,8%	181,1%
Impuestos sobre sociedades	(28,3)	(27,6)	(0,7)	(16,4)	68,3%	72,6%
Resultado Neto	46,2	44,7	1,5	10,1	n.m.	n.m.
Resultado Neto Normalizado	52,6	51,2	1,4	25,6	100,0%	105,5%

Ventas Netas de productos más vendidos

FY 2025 Resultados

Millones de €	FY 2025	FY 2024	% var FY 2024
Ilumetri®	234,4	208,8	12,3%
Ebglyss®	110,8	33,2	n.m.
Franquicia Ebastel®	66,4	69,8	(4,9%)
Franquicia Ciclopoli®	50,5	51,3	(1,6%)
Almax®	42,4	44,8	(5,4%)
Crestor®	41,4	43,4	(4,6%)
Franquicia Decoderm®	39,7	37,7	5,3%
Franquicia Sativex®	36,0	36,9	(2,4%)
Wynzora®	33,8	25,9	30,5%
Klisyri®	32,8	24,5	33,9%
Otros productos	419,9	409,4	2,6%
Ventas Netas	1.108,1	985,7	12,4%

Reconciliaciones de los Estados Financieros

Margen bruto y EBITDA

Millones de €	FY 2025	FY 2024
Ventas Netas⁽¹⁾	1.108,1	985,7
Aprovisionamientos ⁽¹⁾	(264,5)	(238,4)
Otros costes de fabricación ⁽²⁾		
Gastos de personal	(43,3)	(39,7)
Amortización y depreciación	(12,4)	(11,3)
Otros gastos de explotación	(23,8)	(24,7)
Royalties ⁽²⁾	(56,0)	(39,8)
Otros ⁽²⁾	5,2	5,6
Margen Bruto	713,3	637,4
% de Ingresos	64,4%	64,7%

Millones de €	FY 2025	FY 2024
Beneficio de explotación	73,1	36,1
Otros importes directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Amortización y depreciación	151,2	139,1
Resultado por ventas de activos	0,2	3,5
Resultado por deterioro de inmovilizado material, activos intangibles y fondo de comercio	-	10,0
Otros importes no directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Gastos de personal	7,2	2,6
Otros beneficios/(pérdidas) de gestión corriente	1,2	1,3
EBITDA	232,9	192,6

⁽¹⁾ Según Terminología de las Cuentas Anuales.

⁽²⁾ Datos incluidos en el epígrafe correspondiente a la cuenta de pérdidas y ganancias

Reconciliaciones de los Estados Financieros auditados

EBIT e Ingresos financieros netos/(gastos)

Millones de €	FY 2025	FY 2024
EBITDA	232,9	192,6
Amortización y depreciación	(151,2)	(139,1)
EBIT	81,7	53,5
Ingresos financieros	6,8	7,7
Gastos financieros	(16,9)	(15,6)
Derivados financieros	11,6	(0,5)
Ingresos / (gastos) financieros netos	1,5	(8,5)

Para más información, por favor contacte con:

Pablo Divasson del Fraile
Senior Director of Investor Relations
Tel. +34 610 546 296
pablo.divasson@almirall.com

O visite nuestra web:

www.almirall.com

